

みなさまの経営課題を4つの支援事業で 解決へと導きます！



01

経営課題に応じた専門家派遣事業

支援課題は個別に異なりますので皆様に沿ったテーマで専門家派遣を行います。
過去に以下のような支援要望に対応し高い評価を受けています。

過去の事例

資金管理

- ①現在の財務について気をつけるべき点がないか助言が欲しい
- ②年間の資金繰りや今後数年間の資金需要を役員や幹部で共有したい
- ③ハウス毎の売上予測を立て、収支や資金繰りの予測に活用したい

生産性向上

- ①社員1人1人が担当業務の能率向上を考えるような仕組みを作りたい
- ②出荷調製作業を効率化して、集荷に間に合わせたい
- ③施設や機械を導入するので、レイアウトや作業動線を検討したい
- ④組織全体で小カイゼン活動に取り組みたい
- ⑤情報や業務の流れを整理し、ソフトの導入等の効率化の助言を受けたい

第3者認証

- ①HACCPの取組を改善したい
- ②輸出に向けた食品安全規格の取得に取り組みたい
- ③GAPの取得に取り組みたい

派遣までの流れ

随时相談受付

現地相談会

専門家派遣による支援

費用負担

- ①専門家による現地相談会は無料です。
- ②専門家派遣は、3回までは無料です。(①の相談会を含めると合計4回まで無料)
- ③5回派遣の場合は22,000円、8回派遣(複数課題)は33,000円をご負担いただきます。



01

経営課題に応じた
専門家派遣事業
(アグリビジネスステージアップ支援事業)

02

アグリビジネス
生産性向上支援

03

農産物ビジネス
販売支援

04

アグリビジネス
講座開催事業



02

アグリビジネス生産性向上支援

事業内容

(1) アグリビジネス生産性改善支援事業 1経営体 (自己負担額は派遣費用の1割程度)

園芸の経営体を対象に、現場改善の専門家を集中的に派遣して時間・人当たりの生産性向上や
自主的な改善活動が継続できる組織づくりを支援します。

(2) アグリビジネス生産性向上支援 2経営体

外部講師を活用した実践的な社員研修の形式で、課題と解決手法を共有し、組織全体の生産性向上を
図ります。(工場診断、GAP認証、5S、業務フローの作成と見直し他)



【課題抽出と解決手法の助言】



【取組を成果発表】



【業務フロー検討】



【GAP認証取得支援】

03

農産物ビジネス販売支援

事業内容

(1) ECサイト委託事業(自己負担額は派遣費用の1割程度)

商品の販売を促進するためのフロントヤード、受注から発送までの
バックヤード、集客のための方法など、様々な改善点があります。本事業では、現地に専門家を派遣して集中的に売上増加につなげるため
の支援を行います。



(2) 商談会出展支援

スーパーマーケット・トレードショー(2月)への出展支援(2枠)を行うとともに、効果的な出展や商談の成約率を高めるための専門家の派遣
を行います。

