

平成22年度「アグリビジネスマネージメントセミナー」カリキュラム

財団法人みやぎ産業振興機構

開催時期：8月中旬～9月中旬 全5日講義、平日開催、5～10人程度 仙台市泉区高森 21世紀プラザ2階会議室

* 経営者養成講座修了生やアグリビジネスを実践している者を対象として、事業のステップアップ、課題解決ができる能力を習得する。

回	月日	テーマ		時間	内容	メイン講師
第1日目	8月19日 (木)	組織マネージメントを考える		10:00 ～10:30	・開講式 ・自己紹介、各自の事業内容を紹介	講師、事務局 プロジェクトマネージャー 白幡 洋一氏
				10:30 ～12:10	・組織運営、事業展開に必要なマネージメントの大切さを学ぶ。	
				13:00 ～16:30	・生産管理や人材育成などから経営改善について考える。 * 講師より事例の話題提供を含め、講義をいただいた後、ゼミナール形式で行う。	岡田 秀幸氏
第2日目	8月28日 (土)	財務管理	I	10:00 ～12:00	・財務分析から経営力を知る 財務分析から読み取れる事項を知り、経営改善に役立てる。	梅津 義人氏
				13:00 ～16:30	* 講師より事例の話題提供を含め、講義をいただいた後、ゼミナール形式で行う。	
第3日目	9月4日 (土)	財務管理	II	10:00 ～12:00	・資金繰り改善の視点 キャッシュフロー計算書を理解し、資金繰り改善策を考える。	梅津 義人氏
				13:00 ～16:30	* 講師より事例の話題提供を含め、講義をいただいた後、ゼミナール形式で行う。	
第4日目	9月11日 (土)	儲かる販売戦略	I	10:00 ～12:00	・商品の販売拡大のため何が必要か考える。 * 受講者や講師からの事例提供を含め、ゼミナール形式で行う。 ○事例報告：森ガーデン 森正之氏(丸森町) * ユニークなアイデアによる米の独自販売	鳥巢 研二氏
				13:00 ～16:00		
				16:00 ～16:30	・機構の事業案内と販路拡大に向けた商談会等の活用について	アグリビジネス支援室
第5日目	9月18日 (土)	儲かる販売戦略	II	10:00 ～12:00	・企業として安定した販売を継続するために何が必要か考える。 * 受講者や講師からの事例提供を含め、ゼミナール形式で行う。 ○事例報告：(株)デリシャスファーム 今野文隆氏(大崎市鹿島台) * 生産努力とトマトのブランド化、付加価値販売の実践	鳥巢 研二氏
				13:00 ～16:30		