



アグリビジネス経営革新講座

－商品開発・販売コース－

1. 開催日時・内容

日時	テーマ	内容	講師
8月26日(水) 13:00~16:30	商品開発を成功に導くポイントを事例から学ぶ	<ul style="list-style-type: none"> 商品開発の動機及び目的の整理 商品開発を成功に導くポイント 	(有)ティップス 取締役社長 尾形 恵子 氏
	販売戦略を学び、商品開発の構想を練る	<ul style="list-style-type: none"> 商品開発構想の整理 アイデア発想のテクニック 	
8月27日(木) 10:00~16:30	売場視察のポイントを学ぶ	<ul style="list-style-type: none"> 小売業の商品施策について 競合商品、参考商品の発掘 	
	売場視察の実践	<ul style="list-style-type: none"> 仙台駅及び市内百貨店等での現地研修 	
9月2日(水) 13:00~16:30	売場視察を振り返る	<ul style="list-style-type: none"> 売場視察で見つけた参考商品の分析 	
	販売戦略を考慮した商品企画書を作成する	<ul style="list-style-type: none"> マーケティング戦略に沿った商品企画書を作成します。 	
9月3日(木) 13:00~16:30	販売戦略を考慮した商品企画書を作成する	<ul style="list-style-type: none"> マーケティング戦略に沿った商品企画書を作成します。 	
9月9日(水) 13:00~16:30	商品企画プレゼンテーション	<ul style="list-style-type: none"> 互いのプランを検討しながら、計画をブラッシュアップします。 	

※講義内容は、一部変更となる場合もありますので、あらかじめ御了承願います。

◆このような方におすすめの講座です！

- ①商品の開発方法やマーケティング戦略を学びたい方
- ②自社の強みを生かした商品やサービスを作りたい方
- ③開発した商品が思うように売れず、改善・改良したい方



©宮城県・旭プロダクション

2. 会場

KKRホテル仙台 2階 『吾妻』

【住所】 仙台市青葉区錦町1丁目8番17号

【電話】 022-225-5201

3. 申込方法等

(1) 対象者	新商品の開発や既存商品のブラッシュアップを計画する県内の農業者等
(2) 定員	5名程度
(3) 受講料	10,000円/名
(4) 申込期限	平成27年8月3日(月)
(5) 申込方法	裏面申込書にて、(公財)みやぎ産業振興機構へ郵送またはFAX、電子メールのいずれかでお申し込みください。
(6) その他	募集締切後、受講決定者には受講決定通知を送付します。受講希望者多数の場合、選考とさせていただきます。



公益財団法人みやぎ産業振興機構

4. 講師紹介

尾形 恵子 氏 【有限会社ティップス 取締役社長】

中小企業や農業生産法人等の商品開発や事業開発支援を中心としたコンサルティング業務や、食品小売業、飲食業、旅館ホテル等の販売戦略、集客戦略の立案支援、販促ツールの企画開発等の支援にご活躍されています。

5. 問合せ・申込み先

(公財)みやぎ産業振興機構 事業支援課 アグリビジネス支援室 (担当:加藤、大友、横山)

〒980-0011 仙台市青葉区上杉1-14-2 電話：022-225-6697 FAX：022-263-6923
e-mail：soudan@joho-miyagi.or.jp

※切り取らずそのまま送信ください。

FAX送信先：022-263-6923

平成27年度アグリビジネス経営革新講座 受講申込書

A 基本事項

申込月日： 月 日

フリガナ			生年月日
氏名			昭和・平成 年 月 日
企業名			性別
住所	〒 -		<input type="checkbox"/> 男 <input type="checkbox"/> 女
TEL		FAX	
e-mail			
経営概要	作目・部門名	経営規模	
		㎡・ha・頭	
		㎡・ha・頭	
		㎡・ha・頭	

B 受講の動機等

(受講の動機、商品開発や販売での課題、講師への質問などをご記入ください。)