

# 販路開拓戦略セミナー

「地元の食材を使った商品を開発したけれどどのように販売先を開拓したら良いかわからない」、  
「既存商品の販路を拡大したい」、そのような課題を抱える企業の皆様に、販路開拓のノウハウ、  
顧客が求める商品価値、商談の勘所などについて営業のプロがわかりやすく導きます！

- 日 時 平成28年1月14日（木） 午後2時～5時  
午後2時～4時 講義 / 午後4時～5時 個別相談（希望者）
  - 会 場 石巻商工会議所（石巻市立町一丁目5-17）
  - 対象者 宮城県内に所在する被災中小企業で食料品製造業等の食品関連事業者
  - 講師 フード&ビバレッジビジネス研究所 代表 松原憲之氏  
中小企業診断士、経営管理修士
- 【講師プロフィール】大手ビールメーカー在職中は、独自の営業戦略で飛躍的な実績を上げ続けトップセールスとして2回社内表彰を受けた経歴を持つ。現場で経験した様々な実例をもとに「簡単に理解しやすく負担の軽い」コンサルティングをモットーに個人経営の飲食店、酒販店、商店街を中心に活躍中。
- 参加料 無料
  - 定 員 20名程度
  - 申込方法 裏面申込書にご記入のうえ、事務局あてFAX等でお申し込みください。
  - 申込締切 平成28年1月8日（金）

## 問合せ・申込先

公益財団法人みやぎ産業振興機構 産業経営支援部 金融支援課

〒980-0011 仙台市青葉区上杉一丁目14-2 宮城県商工振興センター3階

TEL 022-225-6636 FAX 022-213-9734

E-mail gyomu@joho-miyagi.or.jp

URL <http://www.joho-miyagi.or.jp/followup>



## 販路開拓戦略セミナー 参加申込書

1月14日 石巻会場

ふりがな 会社名		ふりがな 代表者名	
所在地	〒		
	TEL	FAX	
E-mail			
設立年月日 T・S・H 年 月 日	資本金  千円	従業員数 (常用) (臨時)	名 名
主な事業内容			

### 【セミナー参加者】

所 属	役 職	氏 名

【個別相談】 午後4時～5時の時間帯で2件程度の個別相談を受け付けます。いずれかを○で囲んで下さい。

希望する                      希望しない

【相談したい内容】 個別相談を希望する方は相談したい内容・アドバイスして欲しい事項を記入して下さい。