

みやぎの産業
「まるごと支援」

一步踏み出す**挑戦**を**応援**します!

平成27年度

アグリビジネス 実践講座

アグリビジネスとは

意欲ある農業経営者が、
経営の多角化や事業連携によって、
経営を発展させるビジネスです。

平成28年
1月開講

アグリビジネス実践講座とは

アグリビジネスでの起業や新たな事業展開にあたってのビジネスプランの構築に必要な知識と事業運営のポイントについて、体系的に学ぶことができる講座です。講師とのディスカッションを通じて、事業構想を具体的な計画に磨き上げるカリキュラムとなっています。



公益財団法人みやぎ産業振興機構

平成27年度 アグリビジネス実践講座 カリキュラム

第1日目 1月9日(土)

- 10:00-10:30 開講式
- 10:30-12:30 アグリビジネスの実践を目指して
経営者として計画を実践し、経営を継続・発展させていくためのポイント等を学びます。
講師 白幡 洋一氏
- 13:30-16:30 農業経営のこれからを考える
農工商連携や6次産業化の事例を踏まえ、とりまく市場環境の変化に対応できる農業経営について学びます。
講師 鳥巢 研二氏

第2日目 1月16日(土)

- 10:00-12:30 13:30-16:30 事業のストーリーづくり
農工商連携や6次産業化の事例を基に、各自の事業ストーリー（全体像）を整理するとともに、事業構想を検討します。
講師 加藤 哲也氏

第3日目 1月23日(土)

- 10:00-12:30 13:30-16:30 生産販売計画の立案①
事業計画の基本を学ぶとともに、マーケティング戦略を学び、事業構想を具体的な商品やサービスとして検討します。
講師 今野 高氏

第4日目 1月30日(土)

- 10:00-12:30 13:30-16:30 生産販売計画の立案②
生産・販売計画の立案手法を学び、各自の事業計画の具体化を図ります。
講師 今野 高氏

第5日目 2月6日(土)

- 10:00-12:30 13:30-16:30 財務管理計画の立案①
財務管理の基礎を学ぶとともに、財務面から事業計画を検討します。
講師 梅津 義人氏

第6日目 2月13日(土)

- 10:00-12:30 13:30-16:30 財務管理計画の立案②
収支計画の立案手法を学び、各自の事業計画の具体化を図ります。
講師 梅津 義人氏

第7日目 2月20日(土)

- 10:00-12:30 13:30-16:30 事業計画のブラッシュアップ
事業計画について、各講師からアドバイスを受け、計画のブラッシュアップを図ります。
講師 梅津 義人氏
加藤 哲也氏
今野 高氏

第8日目 2月27日(土)

- 10:00-15:00 事業計画の発表
事業計画を発表し、講師陣から計画の実現に向けたアドバイスを受けます。
講師陣
- 15:00-16:30 全体総評・閉講式

【参考】平成26年度アグリビジネス実践講座



①生産販売計画の講義



②事業計画に対する講師助言

受講生の声

- ・一方向的な座学だけではなく、グループワークが多くあり、より実践的な内容でとても充実した講座でした。
- ・全ての時間が有意義でした。緻密な目標設定の重要さも身に染みしました。

募集要項

- 対象者** 新たな部門や事業展開の構想を持ち、経営発展を目指す農業者。または、「食」と「農」に関連する具体的なビジネスプランのある方。
※原則として、8回連続して受講できる方が対象となります。
- 定員** 15名【先着順】
- 開催日時** 平成28年1月9日(土)から2月27日(土)までの毎週土曜日(全8回)
午前10時から午後4時30分まで
- 受講料** 10,000円
- 会場** 21世紀プラザ研究センター 2階大会議室
住所: 仙台市泉区高森2丁目1番地の40(駐車場 無料)
- 申込方法** 裏面の申込書をご記入の上、(公財)みやぎ産業振興機構に郵送、FAX、電子メールのいずれかでお申し込みください。
※申込書は、当機構ホームページにも掲載しています。
- 申込期限** 平成27年12月16日(水)
- その他** 募集締切後、受講決定者には、受講決定通知書を送付します。
なお、申込期限前に募集人員に達した場合は、その時点で募集を終了致しますので、あらかじめご了承ください。



講師紹介



白幡 洋一氏
公益財団法人みやぎ産業振興機構
シニアアドバイザー
当機構のシニアアドバイザー。東北リコー(株)の会長を経て、平成26年4月まで(株)ベガルタ仙台の代表取締役社長を務められました。当機構では、平成20年4月から中小企業の総合的支援を精力的に行っています。



鳥巢 研二氏
株式会社キースタッフ 代表取締役
食品メーカーでのマーケティング管理者の経験を活かし、地域加工特産品の開発、販路開拓等のアドバイスを行っています。創業や新商品開発等、数多くの支援を手がけており、全国各地で農林水産業の6次産業化の推進に活躍しています。



加藤 哲也氏
ケイ・シグナル 代表
青森県内外で、地域資源の活用や農工商連携による新商品開発、マーケティング・ブランド化の支援をはじめ、ビジネスプランの作成から事業化まで各種プロジェクトを総合的に支援するコーディネーターとして活躍しています。



梅津 義人氏
中小企業診断士
元金融マンの経験を活かし中小企業・ベンチャー企業の体力というべき財務面の支援・助言を行っています。経営計画作成等の実務的支援に定評があり、財務・資金管理分野の専門家として、中小企業の経営改善、成長支援に活躍しています。



今野 高氏
株式会社 宮城フラワーパートナーズ 代表取締役
元県職員(農業改良普及員)の経験と自ら花苗の生産・販売を行っていることを強みとし、農業法人等への支援を行っています。消費者・販売先のニーズをつかむ工夫や生産者の視点からの支援に定評があります。

問合せ・
申込み先

(公財) みやぎ産業振興機構 事業支援課アグリビジネス支援室 担当：加藤、大友
〒980-0011 仙台市青葉区上杉1-14-2 電話：022-225-6697 FAX：022-263-6923
e-mail：soudan@joho-miyagi.or.jp ホームページ：http://www.joho-miyagi.or.jp/agri/

平成27年度アグリビジネス実践講座 受講申込書

A 基本事項

申込月日： 月 日

フリガナ		生年月日
氏名		昭・平
所属		年 月 日
住所	〒 -	性別
		<input type="checkbox"/> 男 <input type="checkbox"/> 女
TEL	() -	経験年数 (年)
FAX	() -	
e-mail		
経営概要	作目・部門名	経営規模
		m ² ・ ha ・ 頭
		m ² ・ ha ・ 頭
		m ² ・ ha ・ 頭

B 受講の動機、今後の事業展開方向等

1. 受講の動機
2. 今後の事業展開方向
現段階の事業構想、目指す経営の姿をできるだけ詳しくご記入ください（どの部門、品目をどのようにしていきたいか等）。

※お申し込みいただいた受講申込書については、当機構の個人情報保護規定（プライバシーポリシー）に基づき、当講座の運営目的の範囲内にて適切に取り扱います。

申込期限：平成27年12月16日（水）